

## Erfolg gemeinsam gestalten – Finanzierungslösungen der MMV Leasing



Jederzeit ein Partner.

# Warum Leasing auch für Sie interessant ist – gute Gründe für Ihren Erfolg



**Sie erweitern Ihr Angebot um eine attraktive Option:**

Durch die passende Finanzierung für Ihre Produkte und Dienstleistungen entsteht ein Zusatznutzen für Sie und Ihre Kunden.

**Sie schaffen Transparenz,** da klare und unkomplizierte Rentabilitätsrechnungen Erträge und Kosten genau kalkulierbar machen.

**Sie erleichtern Ihrem Kunden die Kaufentscheidung:**

Die monatlichen Leasingzahlungen sind gleichmäßig verteilt und können aus den laufenden Erträgen aufgebracht werden.

**Sie müssen nicht auf Ihr Geld warten,** denn sofort nach Übernahme des Leasingobjektes durch Ihren Kunden erhalten Sie den Kaufpreis ausgezahlt.

**Sie müssen nicht warten, bis der Vertrag abgelaufen ist:** Durch Innovationsleasing kann das Leasingobjekt auch während der Vertragslaufzeit erweitert oder getauscht werden.

**Sie etablieren eine dauerhafte Beziehung zu Ihrem Kunden,** der regelmäßig aufstockt oder erneuert und so seine Betriebsausstattung immer auf dem aktuellen Stand hält.

# Worauf Sie sich verlassen können – Bausteine der Zusammenarbeit

Neben Kompetenz, Erfahrung und Sachkenntnis stehen wir von der MKB/MMV-Gruppe auch für Werte und Überzeugungen, die wir als Versprechen gegenüber unseren Kunden und Partnern verstehen und die bestimmend für unser Handeln sind.

## **Partnerschaft**

Ob Beratung, Unterstützung oder Schulung – der persönliche Kontakt ist immer gewährleistet: Vor Ort stehen Ihnen im Rahmen der dualen Betreuung feste Ansprechpartner im Innen- und Außendienst zur Verfügung.

## **Fairness**

Im Laufe der Jahrzehnte hat sich vieles verändert. Eines jedoch ist gleich geblieben: Wir bieten bestmögliche Finanzierungslösungen und eine transparente Vertragsgestaltung ohne Haken und Ösen.

## **Kontinuität**

Schon seit einem halben Jahrhundert sind wir erfolgreich am Markt, verfügen über exzellente Kenntnisse in vielen Branchen und über eine enge Vernetzung im deutschen Mittelstand.

## **Verlässlichkeit**

Durch unsere auf Langfristigkeit ausgerichtete Geschäftspolitik sind wir ein berechenbarer Partner im Tagesgeschäft. Seit 1963. Die Nachhaltigkeit des Konzepts bestätigen uns über 55.000 Kunden und 9.000 Hersteller und Lieferanten.

## **Flexibilität**

Mit individuellen Kooperationsmodellen und Finanzierungslösungen sowie transparenten, wirtschaftlichen Produkten bieten wir die optimalen Konzepte für eine langfristig erfolgreiche Zusammenarbeit.

## **Kundennähe**

Durch unsere bundesweite Struktur mit einer starken regionalen Präsenz verfügen wir nicht nur über detaillierte Kenntnisse lokaler Gegebenheiten, sondern können Kundenprojekte auch überregional begleiten.



# Was Sie von uns erwarten können

Wir bieten Ihnen immer genau die Unterstützung, die Sie brauchen – zu jedem Zeitpunkt des Finanzierungsvorhabens.

## Angebotsberatung

Das passende Angebot ist der Schlüssel zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Damit Sie Projekte aus einem Guss anbieten können, beraten wir Sie gerne. Dank unseres breiten Produktportfolios finden wir immer die richtige Lösung für Ihren Erfolg.

## Bonitätsprüfung

Mittels unserer bewährten Scoring-Systeme erhalten Sie schnell eine Entscheidung über eine eingereichte Anfrage. Individuelle Anforderungen besprechen wir in Abstimmung mit Ihnen und Ihrem Kunden persönlich vor Ort.

## Abwicklung

Ist ein Vertrag zustande gekommen, können Sie sich auf eine schnelle Abwicklung verlassen: Sobald uns die ordnungsgemäßen Vertragsunterlagen vorliegen, erfolgt die Auszahlung des Rechnungsbetrages.

## Vertragsservice

Auch während der Laufzeit des Vertrages müssen Sie auf Flexibilität nicht verzichten: Erweiterungen und Anpassungen der bestehenden Verträge sind jederzeit möglich. So können Sie immer optimal auf Veränderungen reagieren.

## Informationen zum Vertragsende

Auf Wunsch bieten wir Ihnen rechtzeitig vor dem Vertragsablauf die Leasingobjekte zum Rückkauf an. Somit haben Sie die Möglichkeit, einen Folgeauftrag zu platzieren.



# Die MKB/MMV-Gruppe



## Wer wir sind

Die MKB/MMV-Gruppe ist einer der bundesweit führenden Finanzierungs- und Leasingspezialisten für mobile Wirtschaftsgüter.

## Woher wir kommen

Seit 50 Jahren kennen wir wie kaum ein anderer die Bedürfnisse von heute mehr als 9.000 Herstellern und Lieferanten und 55.000 Kunden, die auf unsere Fach- und Lösungskompetenzen vertrauen – viele davon schon seit Jahrzehnten.

## Was wir leisten

Mit unseren individuell abgestimmten Produkten und Lösungen aus den Bereichen Investitionsfinanzierung und Absatzförderung eröffnen wir Geschäftskunden und -partnern optimale Möglichkeiten für eine erfolgreiche Unternehmensentwicklung. Unsere an Langfristigkeit orientierte strategische Unternehmensausrichtung leistet dazu einen wichtigen Beitrag.

## Was uns auszeichnet

Von Anfang an haben wir aber nicht nur auf fachliche Kompetenz gesetzt, sondern uns als Partner unserer Kunden verstanden. Darum sprechen wir mit ihnen auf Augenhöhe, und der faire, offene Umgang im täglichen Miteinander kennzeichnet unser Denken und Handeln.

## Wie unsere Bonität eingestuft wird

Die MKB/MMV-Gruppe wurde auch 2012 von der unabhängigen Ratingagentur GBB-Rating Gesellschaft für Bonitätsbeurteilung mbH untersucht: Zum siebten Mal in Folge wurde sie als Gesellschaft mit sehr hoher Bonität eingestuft und mit „AA-“ bewertet.

## Wie wir aufgestellt sind

Die MKB Bank mit Hauptsitz in Koblenz gehört zum Konzern Landesbank Baden-Württemberg und ist alleinige Gesellschafterin der MMV Leasing. Das haftende Eigenkapital der MKB/MMV-Gruppe liegt bei mehr als € 76 Mio. Über das Standortnetz der MMV Leasing ist die Gruppe in Koblenz sowie an 10 weiteren Standorten im gesamten Bundesgebiet mit rund 450 Mitarbeitern vertreten.

Jederzeit ein Partner.

Für Sie da –  
überall in Deutschland

**Zentrale Koblenz**

**MMV Leasing GmbH**

Ferdinand-Sauerbruch-Straße 7  
56073 Koblenz  
Telefon: 0261 9433-0  
Telefax: 0261 9433-555  
info@mmv-leasing.de  
www.mmv-leasing.de

**Standorte**

**Bayreuth**

Telefon: 0921 78914-0  
bayreuth@mmv-leasing.de

**Berlin**

Telefon: 030 720081-0  
berlin@mmv-leasing.de

**Bielefeld**

Telefon: 0521 96422-0  
bielefeld@mmv-leasing.de

**Dresden**

Telefon: 0351 43354-0  
dresden@mmv-leasing.de

**Frankfurt**

Telefon: 06142 79500-0  
frankfurt@mmv-leasing.de

**Göttingen**

Telefon: 0551 52103-0  
goettingen@mmv-leasing.de

**Hamburg**

Telefon: 040 694403-0  
hamburg@mmv-leasing.de

**Krefeld**

Telefon: 02151 8799-0  
krefeld@mmv-leasing.de

**München**

Telefon: 089 540937-0  
muenchen@mmv-leasing.de

**Stuttgart**

Telefon: 0711 72590-0  
stuttgart@mmv-leasing.de